

**KEIN ABSCHLUSS
OHNE ANSCHLUSS**

Übergang Schule – Beruf in NRW gestalten.

Berufsfeld Online Marketing oder digitaler Vertrieb

Angebotstag:

26.01.2023

Uhrzeit:

8:00 bis 16:00 Uhr

Beschreibung

Nichts hält dich am Boden?

Werde Teil von Beyond Peak und heb mit uns ab!

Du kannst ein Feuer entfachen und kommunizierst gerne mit Menschen? Du bist bereit, Teil einer neuen Erfolgsgeschichte zu werden? Bei uns erhältst Du die Chance, die Digitalisierung voranzutreiben und in einer zukunftssicheren Branche zu starten. Wir suchen Mitarbeiter, die über die Spitze hinaus gehen und unsere Marke repräsentieren.

Du fragst dich wie der moderne Verkauf oder Mitarbeitergewinnung funktioniert?
Du bist kreativ und gerne auf Facebook, Instagram, TikTok usw. unterwegs?
Lerne den Berufszweig Online-Marketing-Manager kennen.

Wir sind ein modernes Unternehmen im Bereich der vertrieblichen Unternehmensberatung und Online-Marketing-Lösungen. Gegründet im Jahr 2020 sind wir ein junges Startup mit aktuell zehn Mitarbeitern. Unsere Kunden bedienen wir in der D-A-CH Region. Trägst du zu unserem Wachstum bei?

Veranstaltungsort:

Lippstädter Str 5-7
59597 Erwitte

Berufsfeld:

Medien

Anzahl Plätze gesamt:

Beyond Peak

Lippstädter Str 5-7
59597 Erwitte
DE

Unternehmensdarstellung:

Wir sind eine digitale Vertriebsberatung, die sich auf den Salesprozess und deren Digitalisierung sowie Optimierung spezialisiert hat.

Ende 2020 haben wir unser Portfolio durch eine Inhouse Online Marketing Agentur erweitert, um unseren Kunden auch in diesem Bereich des Verkaufs zu helfen.

Viele Unternehmen bauen noch auf alte Methoden und Techniken, die Ihrem Vertrieb viel Potential nehmen.

Genau diesen Unternehmen bieten wir Consulting-Lösungen an. Digitalisierung von Abläufen, Tracking von relevanten KPIs, Potentiale Erkennen und Ausschöpfen sowie jeden im Team nach

Mit finanzieller Unterstützung des Landes Nordrhein-Westfalen und der Europäischen Union



Kofinanziert von der
Europäischen Union

Ministerium für Arbeit,
Gesundheit und Soziales
des Landes Nordrhein-Westfalen



1

Anzahl Plätze noch verfügbar:

1

Inhalt/e der Veranstaltung

- Informationen über das Unternehmen und über Berufe des Berufsfeldes
- Einblicke in Tätigkeitsfelder und das Anforderungsprofil
- Erkundung des Tätigkeitsortes und der Ausgestaltung der Arbeitsplätze
- Informationen über Praktika und Ausbildungsmöglichkeiten im Betrieb
- Übersicht über die Verdienst- und Aufstiegsmöglichkeiten in den Berufen der Branche
- Erste Erfahrungen in praktischen Übungen und einfachen Tätigkeiten

seinen/ihren Stärken einsetzen.

Das ganze mit einem
Ziel: Umsatzsteigerung

Am Ende geht es immer nur um die
Flocken.

Unternehmensgröße:

Zusatzinformationen